



Vertriebsmitarbeiter/-in im Außendienst für NRW / Ruhrgebiet

(m/w/d)

Wer wir sind

Brandschutz Heimlich ist Großhändler für Feuerlöscher und Brandschutzprodukte jeglicher Art. Wir beliefern Brandschutz-Fachhändler und Wiederverkäufer zeitnah und mit einem stetig wachsendem Sortiment. Als einer der führenden Brandschutzgroßhändler verfügt die Brandschutz Heimlich GmbH über eine starke Eigenmarke, langjährige Expertise im Spezialapparatebau und ein erfolgreiches Schulungs- und Weiterbildungsprogramm für den Brandschutzfachhandel. Als Mitglied der Minimax Viking Gruppe haben wir Zugang zu umfangreichen Fort- und Weiterbildungsprogrammen und sind Teil eines der größten Brandschutzkonzerne der Welt. Wir freuen uns sehr, Sie schon bald bei uns willkommen zu heißen.



Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (gerne als PDF) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins vorzugsweise per E-Mail an: karriere@brandschutzheimlich.de

Aufgaben

- Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung im Vertriebsgebiet
- Beratung und Verkauf des Produkt- und Dienstleistungsportfolios an Brandschutzfachhändler
- Erstellung von Kundenangeboten in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Mitarbeit bei der Weiterentwicklung unseres Leistungsangebots
- Reklamationsbearbeitung

Profil

- Qualifizierte kaufm. Ausbildung mit technischem Bezug
- Erfahrung in der Beratung und im Verkauf
- Selbstständige Arbeitsweise, Reisebereitschaft
- Versierter Umgang mit MS-Office
- Freundliches, verbindliches und sicheres Auftreten
- Ausgeprägte service- und teamorientierte Arbeitsweise

Das bieten wir

- Home-Office
- Bereitstellung eines attraktiven Dienstfahrzeugs mit privater Nutzung
- Eigenständiges Arbeiten in einem hochmotivierten Team
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten in unserer hauseigenen Akademie
- Mitarbeit in einem wachsenden Unternehmen, eingebunden in einem internationalen Brandschutz-Konzern