



Technischer Vertriebsmitarbeiter/-in im Innendienst

(m/w/d)

Wer wir sind

Brandschutz Heimlich ist Großhändler für Feuerlöscher und Brandschutzprodukte jeglicher Art. Wir beliefern Brandschutz-Fachhändler und Wiederverkäufer zeitnah und mit einem stetig wachsendem Sortiment. Als einer der führenden Brandschutzgroßhändler verfügt die Brandschutz Heimlich GmbH über eine starke Eigenmarke, langjährige Expertise im Spezialapparatebau und ein erfolgreiches Schulungs- und Weiterbildungsprogramm für den Brandschutzfachhandel. Als Mitglied der Minimax Viking Gruppe haben wir Zugang zu umfangreichen Fort- und Weiterbildungsprogrammen und sind Teil eines der größten Brandschutzkonzerne der Welt. Wir freuen uns sehr, Sie schon bald bei uns willkommen zu heißen.



Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (gerne als PDF) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins vorzugsweise per E-Mail an: karriere@brandschutzheimlich.de

Aufgaben

- Technische sowie kaufmännische Betreuung und Beratung unserer Kunden
- Erstellung individueller, auf die Kundenbedürfnisse ausgerichtete Angebote und Aufträge
- Objektkalkulation und Angebots- sowie Angebotsverfolgung
- Technischer Ansprechpartner für die Mitarbeiter im Innendienst

Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Groß- und Außenhandel mit technischem Bezug, Meister im Bereich SHK
- Erfahrung in der Beratung und im Verkauf idealerweise tiefgründige Kenntnisse im Bereich Rauch-Wärme-Abzugsanlagen (RWA) oder Löschwassertechnik (LWT) bzw. im vorbeugenden Brandschutz
- Gute EDV Kenntnisse (MS-Office)
- Freundliches, verbindliches und sicheres Auftreten
- Teamfähigkeit

Das bieten wir

- Arbeiten in einem familiären und hochmotivierten Team
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten in unserer hauseigenen Akademie
- Mitarbeit in einem wachsenden Unternehmen, eingebunden in einem internationalen Brandschutz-Konzern